



Société Acheter Vendre Marché Partenaires Plus d'infos

Notre histoire Notre équipe Nos avantages Nos clients Revue de presse

ELLE

ELLE - Février 2004

Appelez-nous !
01 44 85 59 41



VIE PRIVEE ARGENT

Connaissez-vous le coaching immobilier ?

Après New York, voici que les « chasseurs d'appartements », appelés « Flat Hunter@s », déferlent sur Paris. Certes, ils vous font gagner du temps en cherchant pour vous un appartement et en vous évitant des visites inutiles. Mais est-ce vraiment la bonne solution ?

NE PAS CONFONDRE AVEC LES « VENDEURS DE LISTE ». Ce système est une véritable escroquerie : on vous fait verser une cotisation, en échange de laquelle on vous promet l'accès à de nombreuses offres de locations. En réalité, les offres sont inintéressantes, et parfois on ne vous en propose même pas !

L'avis de Jean-Michel Guérin, directeur général de l'hebdomadaire « De Particulier à Particulier ».

Les chasseurs d'appartements sont-ils efficaces ?

Oui, pour qui en a vraiment besoin. C'est-à-dire des gens qui n'ont pas le temps de chercher eux-mêmes ou qui n'habitent pas sur place. Ils vous évitent de visiter des produits sans intérêt. Ça marche dans les grandes métropoles et pour des gens qui ont un beau budget.

Les Flat Hunter@s prétendent être les premiers informés des produits mis en vente grâce à leurs réseaux (notaires, particuliers, marchands de biens, promoteurs, agences...). Qu'en pensez-vous ?

En tout cas, ils ne peuvent pas accéder aux annonces du « Particulier à Particulier » avant les autres ! Leur avantage, c'est qu'ils font des recherches à plein temps. Ils peuvent donc être à l'affût toutes les heures sur le Net, et rebondir illico si une annonce leur semble intéressante.

Pensez-vous qu'ils soient utiles pour aider à négocier ou à trouver le meilleur financement ?

Je n'y crois pas. Les accédants à la propriété sont très informés sur la recherche de financement, sur les conditions techniques à remplir (plomb, amiante, termites). Quant à la négociation du prix, je ne pense pas non plus qu'un chasseur soit utile. Les accédants savent négocier et, finalement, tout se vend toujours au prix du marché.

Qu'est-ce qui me garantit que le chasseur va trouver, et ne va pas faire durer le plaisir ?

Je n'ai pas entendu parler d'arnaques. Le chasseur est censé faire au préalable une analyse affinée de vos besoins, puis de vous faire un compte rendu quotidien de ses trouvailles. Le problème, c'est qu'il est très difficile de transmettre exactement ses goûts à une tierce personne. Quand on achète, on fait toujours des compromis, sans savoir exactement à l'avance sur quoi on va céder. Or, on a fait au chasseur une description très objective de ce

Revue de presse



Télévision

- TF1
Mars 2007
- FRANCE 3
Avril 2007
- BLOOMBERG TV
Mai 2006
- FUN TV
Mai 2001

Presse écrite

- LCI
Janvier 2014
- CAPITAL
Septembre 2010
- LE MONDE
Mai 2007
- LE FIGARO MAGAZINE
Octobre 2006
- LE NOUVEL OBS.COM
Juillet 2006
- LE NOUVEL OBS
Février 2006
- MIEUX VIVRE VOTRE ARGENT
Janvier 2006
- COSMOPOLITAN
Juillet 2005
- LIBERATION
Octobre 2004
- TELE 7 JOURS
Juillet 2004

Votre espace Flat Hunter®

Login
 Password

Confier votre recherche
(devis gratuit et sans engagement)

Localisation(s) :

 Budget :
 < €
 Surface :
 < m²

"Ce service est particulièrement adapté aux cadres submergés, aux étrangers et aux personnes qui ne sont pas sur place."

Le Monde

Suivre Flat Hunter sur :



PREMIER PRIX
 Flat Hunter® a été élu meilleure société de Chasseur Immobilier en France et en Europe pour 2008 et 2009 :

qu'on veut, et il est emprisonné dans ces critères. Ainsi, vous dites que vous cherchez un quatre- pièces plein sud dans le 15e. Si vous cherchiez seuls, vous finiriez peut-être par craquer sur un cinq-pièces ouest à Malakoff, pour le même prix. Le chasseur, lui, ne peut pas faire les concessions pour vous. Il ne peut « mûrir » la recherche à votre place.

INTERVIEW DE KATELL POULIQUEN

CAPITAL
Mars 2004

ELLE
Février 2004

LE PARISIEN
Mars 2004

LES ECHOS
Mars 2003

LE MONDE ARGENT
Février 2003

IMMOSTREET
Novembre 2002

REPOSE A TOUT
Juin 2002

COMPUTER CHANNEL
Mai 2002

CHALLENGES
Octobre 2001

FEMME
Septembre 2001

LES ECHOS
Juin 2001

LE PARTICULIER IMMOBILIER
Mai 2001

ZURBAN
Avril 2001



**Chasseur appartement Paris : Flat Hunter®
Faites confiance au N°1 de la recherche immobilière !**

[Mentions légales](#) [Plan du site](#)

Copyright © 2007 - All Rights Reserved

Flat Hunter® Paris: Tél: 01.44.85.59.41 - Fax: 01 44.85.59.42 - Web: www.flathunter.fr - Email: info@flathunter.fr

France (Paris): +33 1 44 85 59 41 – United States (New York): +1 213 814 4212 –
United Kingdom (London): +44 20 7617 7781 – Australia (Sydney): +61 2 8003 3612
Crédits : **Webdesigner**