



Société Acheter Vendre Marché Partenaires Plus d'infos

Notre histoire Notre équipe Nos avantages Nos clients Revue de presse

LesEchos
L'ÉCHOS DE L'IMMOBILIER

LES ECHOS - Juin 2001

Appelez-nous !

01 44 85 59 41



DROIT, SCIENCES ET MARKETING IMMOBILIER

La chasse aux appartements est ouverte

(CLOTILDE BRIARD)

Bien connue aux Etats-Unis, une nouvelle activité, tournée exclusivement vers les acheteurs de biens, est en train d'émerger en France dans l'immobilier. Ce service s'adresse en priorité aux gens soucieux d'économiser leur temps ou résidant dans une autre ville. Quel acheteur à la recherche de l'appartement de ses rêves n'a pas vécu la désagréable situation de laisser ses coordonnées à plusieurs agences immobilières et de n'être jamais rappelé par la suite ? Au fur et à mesure de la reprise de l'immobilier, la situation n'a même fait que s'amplifier, la demande surpassant largement l'offre sur certaines catégories de produits. Mais, quel que soit le secteur, la règle marketing est immuable : un besoin émergent ne reste jamais longtemps sans réponse.

(...) Le métier de "chasseurs d'appartements", qui n'ont aucun lien avec les réseaux d'agences, se développe. Flat Hunter® ("chasseur d'appartement", en anglais) a démarré officiellement au début de l'année. "Il existe une véritable demande de la part de gens qui ont cherché durant longtemps par leurs propres moyens un appartement qui leur convenait et qui ont jeté l'éponge, affirme M. Martinet, directeur commercial de Flat Hunter® et l'un des trois associés fondateurs. Nous faisons tout le travail de prospection à leur place. Nous visons la clientèle à la recherche d'un appartement vendu entre 1,5 et 5 millions de francs. Au-delà, les gens n'ont plus vraiment de problème pour trouver car les agences les appellent.

Pour faire connaître l'existence de ce service, Flat Hunter® table sur le bouche-à-oreille, surtout lorsque ses clients pendent leur crémaillère et racontent à leurs amis comment ils ont trouvé leur appartement. "Dans l'ensemble, ce sont plutôt des galeristes ou des professionnels des nouvelles technologies qui sont sensibles à l'arrivée de nouvelles méthodes." La toute jeune entreprise, qui s'intéresse particulièrement aux biens vendus par les particuliers, facture au départ des frais de lancement puis se rémunère lors de l'acquisition. Elle cherche aujourd'hui à élargir son champ d'action aux locaux commerciaux.

Sur le secteur de la recherche d'appartements, d'autres projets seraient en préparation. "En cette période où, malgré les 35 heures, tout le monde cherche à gagner du temps, de nombreux acquéreurs peuvent se laisser tenter. Mais ces offres ne sont pas encore très connues et ont besoin d'avoir une meilleure visibilité, nuance un observateur du secteur. En outre, le métier de chercheur d'appartements ne peut se justifier que lorsqu'il y a peu de choses à vendre." M. Martinet, chez Flat Hunter®, a déjà sa réponse toute prête. "S'il se produit un vrai retournement du marché, l'activité ne se justifierait peut-être plus mais rien ne nous empêcherait de réaliser un travail d'agence classique."

Revue de presse



Télévision

TF1
Mars 2007

FRANCE 3
Avril 2007

BLOOMBERG TV
Mai 2006

FUN TV
Mai 2001

Presse écrite

LCI
Janvier 2014

CAPITAL
Septembre 2010

LE MONDE
Mai 2007

LE FIGARO MAGAZINE
Octobre 2006

LE NOUVEL OBS.COM
Juillet 2006

LE NOUVEL OBS
Février 2006

MIEUX VIVRE VOTRE ARGENT
Janvier 2006

COSMOPOLITAN
Juillet 2005

LIBERATION
Octobre 2004

TELE 7 JOURS
Juillet 2004

Votre espace Flat Hunter®

Login

Password

OK

Confier votre recherche

(devis gratuit et sans engagement)

Localisation(s) :

CP, villes...

Budget :

mini < maxi €

Surface :

mini < maxi m²

Continuer >>

"Flat Hunter® a ses bureaux, 5 personnes à la direction et 12 chasseurs. Son chiffre d'affaires double chaque année. Et, la concurrence reste artisanale."

Le Nouvel Obs

Suivre Flat Hunter sur :



PREMIER PRIX

Flat Hunter® a été élu meilleure société de Chasseur Immobilier en France et en Europe pour 2008 et 2009 :

CAPITAL
Mars 2004

ELLE
Février 2004

LE PARISIEN
Mars 2004

LES ECHOS
Mars 2003

LE MONDE ARGENT
Février 2003

IMMOSTREET
Novembre 2002

REPOSE A TOUT
Juin 2002

COMPUTER CHANNEL
Mai 2002

CHALLENGES
Octobre 2001

FEMME
Septembre 2001

LES ECHOS
Juin 2001

LE PARTICULIER IMMOBILIER
Mai 2001

ZURBAN
Avril 2001



Chasseur appartement Paris : Flat Hunter®
Faites confiance au N°1 de la recherche immobilière !

[Mentions légales](#) [Plan du site](#)

Copyright © 2007 - All Rights Reserved

Flat Hunter® Paris: Tél: 01.44.85.59.41 - Fax: 01 44.85.59.42 - Web: www.flathunter.fr - Email: info@flathunter.fr

France (Paris): +33 1 44 85 59 41 - United States (New York): +1 213 814 4212 -
United Kingdom (London): +44 20 7617 7781 - Australia (Sydney): +61 2 8003 3612
Crédits : **Webdesigner**